

## 个人意外伤害保险业务年度经营数据

项目		保单件数 (万件)	原保险保 费收入 (万元)	期末有效保险金 额 (万元)	赔款支出 (万元)
合计		33.66	959.94	7,328,262.37	-334.44
销售渠道	一、公司直销	0.00	3.52	163.20	-
	二、保险专业 代理	-	0.07	45.00	-
	三、保险经纪	-	-	-	-
	四、银行类保 险兼业代理	0.43	939.30	2,682,483.90	-366.45
	五、互联网企 业代理渠道	-	-	-	-
	六、其他兼业 代理渠道	-	-	-	-
	七、其他渠道	33.23	17.05	4,645,570.27	32.01

**备注：**

1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的个人意外险业务。
2. 保单件数指上一年度销售的个人意外险保单件数。
3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。
4. 赔款支出为再保后数据。再保摊回赔款包含之前年度的摊回，导致部分赔款支出为负值。

## 个人意外伤害保险产品年度经营数据

序号	产品名称	销售渠道	合作机构名称	销售状态 (在售/停售)	保单件数 (万件)	原保险保 费收入 (万元)	期末有效 保险金额 (万元)	赔款支出 (万元)	综合赔 付率 (%)
1	交银人寿附加交银 长期意外伤害保险	商业银行类保 险兼业代理	交通银行、个人代 理、常熟农商行	停售	-	724.88	638,513.40	34.13	/

**备注：**

1. 本表按年度统计，统计每一款个人意外伤害保险产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在 500 万元以上的产品。
2. 本表按产品维度（按保险条款逐条统计）填写，每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择，有多个销售渠道的，填写业务规模最大的销售渠道。
3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。
4. 销售状态是指截至信息披露当日，该产品是否仍然在售。
5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。
6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。
7. 赔款支出为再保后数据，仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据，指标计算公式为：（再保后赔款支出+再保后未决赔款准备金提转差）÷（再保后已赚保费）。

## 个人意外伤害保险典型理赔案例

### 一、案件基本信息

投保人：郭先生

被保险人：郭先生

投保时间：2013年12月9日

出险时间：2022年7月22日

涉及险种：交银人寿交银意外伤害保险（A）

报案时间：2023年5月15日

结案时间：2023年5月16日

赔付金额：55000元

### 二、案情简介

2013年12月9日起郭先生每年为自己投保交银人寿交银意外伤害保险（A）。

被保险人于2022年7月22日骑电动车不慎摔伤，于2023年5月15日向我公司申请理赔，并提供出险180天后伤残鉴定报告：评定为十级伤残。经调查无异常发现，事故属实。我公司按条款给付伤残保险金55000元。